

METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Option A Animation et Gestion de l'espace commercial

Modalités d'accès

Le baccalauréat professionnel est ouvert aux élèves issus de 3^{ème}, 3^{ème} PRÉPA-MÉTIERS et seconde générale et technologique qui souhaitent se réorienter.

Champs d'activités

Le baccalauréat professionnel permet :

- Participer à l'approvisionnement et à l'animation de la surface de vente.
- Vendre, conseiller et fidéliser.
- Assurer la gestion commerciale de la fonction.

Formations

Année de seconde professionnelle par Famille de Métiers :
Découverte de la famille des Métiers de la Relation Client (MRC).

Choix d'une spécialité à l'issue de la classe de seconde professionnelle : « Métiers de l'Accueil » ou « Métiers du Commerce et de la Vente Option A » (Animation et gestion de l'espace commercial).

Formation professionnelle :

- Bloc n° 1 : Conseiller et vendre
 - Bloc n° 2 : Suivre les ventes
 - Bloc n° 3 : Fidéliser la clientèle et développer la relation client
 - Bloc n° 4A Animer et gérer l'espace commercial
 - Economie-droit
- Co-Intervention (Pratique Professionnelles/Français - Pratiques Professionnelles/Mathématiques)
Chef d'œuvre (démarche de projet)
 - Période de formation en milieu professionnel de 10 semaines en première et 6 semaines en terminale.
20 semaines sont exigées pour la validation du baccalauréat.
 - Accompagnement personnalisé

Formation Générale :

- Lettres et Histoire/Géographie - EMC
- Mathématiques
- Langues vivantes (Anglais - Espagnol)
- Arts Appliqués
- Éducation Physique et Sportive
- Prévention Santé Environnement

Qualités

- Sens du contact
- Dynamisme
- Résistance physique
- Disponibilité
- Sens de l'écoute

Poursuites d'études

- **BTS Management Commercial Opérationnel (M.C.O.)**
- **BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client**
- **BTS Assistant de Manager**
- **BTSA Technico-commercial option alimentation et boissons**

Le diplôme permet de s'insérer dans la vie active. Il permet aussi de poursuivre ses études en BTS avec un bon dossier.

Perspectives professionnelles

Vous devenez polyvalent dans le secteur tertiaire en tant que :

- Vendeur en magasin
- Caissier
- Hôtesse d'accueil
- Chef de rayon
- Chef produit
- Directeur de magasin

02 99 27 21 00 | ce.0351054f@ac-rennes.fr
9, Allée Georges Palante BO 90901 | 35009 Rennes Cedex



Charles

FORMATIONS
PROFESSIONNELLES

LYCÉE

Tillon

